



## **MIĘDZYNARODOWE REGUŁY HANDLOWE INCOTERMS 2020 - ujęcie praktyczne w 2022**

### **ZAPROSZENIE NA SZKOLENIE ONLINE**

#### **Informacje organizacyjne:**

|                          |   |
|--------------------------|---|
| <b>TERMIN SZKOLENIA</b>  | <b>13 maj 2022 (piątek)</b>   |
| <b>PROWADZĄCY</b>        | <b>DR MAKSYM FERENTS</b>  |
| <b>GODZINY SZKOLENIA</b> | <b>09:00 – 15:00</b>  |
| <b>TRYB SZKOLENIA</b>    | <b>uczestnictwo w szkoleniu, materiały szkoleniowe,<br/>certyfikaty</b>             |
| <b>CENA SZKOLENIA</b>    | <b>450,00 zł netto / 1 osoba</b>  |
| <b>KONTAKT</b>           | <b><a href="mailto:karolina.marzec@tax-duty.pl">karolina.marzec@tax-duty.pl</a></b> |

#### **CEL:**

**Celem szkolenia** jest zapoznanie słuchaczy z zasadami rządzącymi w międzynarodowej wymianie handlowej. Reguły INCOTERMS 2020 – niezwykle ważne i obowiązujące zasady. Słuchacze zapoznają się z przebiegiem transakcji handlowych w handlu zagranicznym, uzyskują wiedzę na temat zasad negocjowania i przygotowania kontraktów handlowych na konkretnych przykładach z zastosowaniem reguł INCOTERMS, zostaną omówione praktyczne aspekty zarządzania ryzykiem podatkowym i prawnym w procesie zawierania i realizacji transakcji międzynarodowych. Słuchacze poznają także (na konkretnych przykładach) sposoby zabezpieczania wykonania postanowień umownych oraz środków ochrony własnych interesów.



## **PROFIL UCZESTNIKA:**

Każdy, kto w firmie nawet w najmniejszym zakresie działa w obrębie transakcji zagranicznych. Dla osób pracujących na stanowiskach dyrektorów finansowych, handlowych, na stanowiskach przeznaczonych dla: **księgowych, finansistów oraz handlowców i logistyków, specjalistów z zakresu handlu zagranicznego.**

## **PROGRAM:**

# **MIĘDZYNARODOWE REGUŁY HANDLOWE INCOTERMS 2020 - ujęcie praktyczne w 2022**

### **MIĘDZYNARODOWE REGUŁY ZAWIERANIA I REALIZACJI KONTRAKTÓW HANDLOWYCH**

1. Wprowadzenie do tematu;
2. Istota i znaczenie międzynarodowych reguł handlowych;
3. Powstanie i ewolucja międzynarodowych reguł handlowych INCOTERMS.

### **ANALIZA WYKŁADNI TERMINÓW HANDLOWYCH INCOTERMS**

1. Ogólna charakterystyka obowiązków stron kontraktu w świetle znowelizowanych reguł handlowych INCOTERMS 2020;
2. Szczegółowa analiza wykładni formuł handlowych INCOTERMS 2020;
3. Poszczególne formuły INCOTERMS.

### **KOMENTARZE DO WYKŁADNI FORMUŁ INCOTERMS**

1. Wykładnia językowa;
2. Graficzna prezentacja zasadniczych obowiązków stron kontraktu według INCOTERMS 2020.

### **PRAKTYCZNE ASPEKTY POSŁUGIWANIA SIĘ FORMUŁAMI HANDLOWYMI INCOTERMS 2020**

1. Kryteria wyboru formuły handlowej;
2. INCOTERMS a Konwencja ONZ o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów;
3. Warunki i zakres ubezpieczenia towarów w transporcie międzynarodowym.



## **INNE ZBIORY FORMUŁ HANDLOWYCH I ICH WYKŁADNIE**

1. Zmiany treści formuł w INCOTERMS 2020;
2. Formuły sprzeczne z Kodeksem celnym UE;
3. Nowe formuły oraz modyfikacje dotychczasowych;
4. Stosowanie FCA, CPT w eksporcie;
5. Podział i modyfikacje formuł grupy D.

## **SYLWETKA TRENERA:**



### **DR MAKSYM FERENTS**

**Specjalista się w dziedzinie międzynarodowego prawa gospodarczego, prawa korporacyjnego oraz prawa kontraktów.**

Jako szef działów prawa ukraińskiego w największych międzynarodowych kancelariach prawnych wspierał międzynarodowe podmioty gospodarcze m. in. w zakresie negocjacji oraz aspektów korporacyjnych transgranicznego przejęcia spółek międzynarodowych.

W ramach prowadzonej działalności nadzoruje i koordynuje działania międzynarodowych zespołów prawników. Wspiera realizację inwestycji w dziedzinie prawa gospodarczego, ubezpieczeniowego, energii odnawialnej oraz własności intelektualnej zarówno w Polsce tak i w innych państwach członkowskich UE.

W ramach działalności edukacyjnej dr Maksym Ferents prowadzi szkolenia w zakresie międzynarodowych stosunków gospodarczych m. in. dla ArcelorMittal Poland, Bispol, Scandia Cosmetics, Nordkalk, Olan, Omidia, UDPR, Centrów Obsługi Eksporterów i Inwestorów Ministerstwa Gospodarki RP itd.

**ZAPRASZAMY** 😊